



**Boveda inc.**  
10237, Yellow Circle Drive,  
Minnetonka, MN 55343

Bovedainc.com  
[sales@bovedainc.com](mailto:sales@bovedainc.com)

763-400-3709  
(9 :00am – 5 :00pm CST)

---

## BOVEDA – POLITIQUE SUR LA VENTE EN LIGNE

1. Boveda interdit à tous les grossistes, distributeurs et leurs clients de vendre des produits Boveda sur les places de marché en ligne. La vente sur ou au travers des sites de marché tiers (par exemple, eBay.com, Amazon.com, Walmart.com), des comptes de livraison directe (par exemple, Overstock.com, Jet.com), des sites de petites annonces (par exemple, Craigslist.com, Facebook Marketplace), ou via des médias sociaux ou des forums Internet est strictement interdite sans le consentement écrit de Boveda.
2. Toute violation à cette politique est un motif de résiliation du droit du grossiste, du distributeur ou du client de s'approvisionner auprès de Boveda à l'avenir. Les clients sont autorisés à vendre Boveda sur leurs propres sites Web, mais pas sur les places de marché tierces.
3. Les produits doivent être vendus dans leur emballage d'origine, avec tous les sceaux intacts. Boveda interdit le réétiquetage, le réemballage (y compris la séparation de produits groupés ou le regroupement de produits) et toute autre modification des produits ou de leur emballage. Il est interdit aux vendeurs d'altérer, de dégrader ou de modifier les numéros de série, les codes CUP ou toute autre information d'identification sur les produits ou leur emballage. Boveda interdit également de retirer, traduire ou modifier le contenu de toute étiquette ou documentation sur ou accompagnant les produits.
4. Boveda maintient une «politique de prix minimum affiché» qui limite le prix minimum auquel les produits peuvent être annoncés. Vous pouvez trouver la politique de prix minimum en cliquant [ici](#) (en anglais seulement).
5. Si nous découvrons que l'un de nos clients enfreint à cette politique, son compte sera signalé à la plateforme de vente et, en conséquence, **son compte entier pourra être suspendu**, en fonction des politiques de la plateforme. Une fois signalé, Boveda n'a aucun contrôle sur le rétablissement éventuel du compte.

6. Boveda ne sera pas en mesure d'aider à rétablir les comptes des vendeurs fautifs avec toute plateforme de vente en ligne. Boveda n'offre pas de support ou d'intervention pour les comptes qui ont été suspendus en raison du non-respect de la politique de revente de Boveda.
7. Exigences en matière de merchandising : Le revendeur accepte d'utiliser l'imagerie et les descriptions de produits fournies par Boveda, à moins d'un accord écrit préalable de Boveda. Les actifs de marque peuvent être trouvés sur le portail de [Boveda](#) et pour les directives de la marque, suivez ce lien [directives de la marque](#) (en anglais seulement).

8. **But de la politique :**

Chez Boveda, la satisfaction du client et la protection de notre marque sont nos plus grandes priorités. C'est pourquoi nous appliquons strictement notre politique selon laquelle aucun de nos clients, grossistes ou distributeurs ne peut vendre nos produits sur les places de marché en ligne. Bien que ces plateformes offrent un potentiel d'augmentation de la visibilité et des ventes, nous pensons que cette approche entraîne une confusion chez les clients, une diminution de la qualité et de l'uniformité des produits et, en fin de compte, nuit à la réputation de notre marque.

Les vendeurs qui fractionnent les produits groupés compromettent la durée de conservation et les performances des produits Boveda. L'expédition sans emballage ou dans des enveloppes augmente les risques d'endommager le produit ou de provoquer des fuites. L'application de notre politique de prix minimum affiché contribue à inciter les magasins ayant pignon sur rue à vendre les produits Boveda et crée ainsi une expérience d'achat constante pour les clients.

La politique de Boveda garantit une expérience d'achat cohérente pour les clients en interdisant aux clients grossistes ou distributeurs de vendre sur les places de marché en ligne. Les clients peuvent vendre Boveda sur leurs propres sites web, mais pas sur les places de marché. Boveda surveille quotidiennement les places de marché et prendra des mesures à l'encontre des contrevenants. Cette politique vise à renforcer la marque Boveda et à assurer la satisfaction des clients, au bénéfice de tous les vendeurs.

Boveda s'efforce de travailler avec ses clients pour assurer le succès de leur entreprise et les encourage à vendre ses produits par l'intermédiaire de leurs propres magasins, de leurs sites Internet et autres canaux directs.

Nous vous remercions de votre coopération et de votre compréhension.